

DIPLOMADO CPFR GERENCIAL

Planificación, Pronóstico y Reabastecimiento Colaborativo - 2da edición.



Agosto - Noviembre, 2026



8:00 am a 10:00 am



Oficinas de GS1 Guatemala - Oficina 602, torre 2 Edificio empresarial zona pradera 18 calle, 24-69, Zona 10.

El programa fortalece la gestión de la cadena de suministro mediante el modelo CPFR, alineando a los socios comerciales para optimizar la planificación, el pronóstico y el reabastecimiento.

Objetivo: Alinear los procesos estratégicos de planificación, pronóstico y reabastecimiento con el fin de mejorar la demanda.

Liderado por: expertos con experiencia comprobable en el sector retail a nivel regional.

19 AGO Evaluación inicial e Introducción al CPFR

- Nivel de Madurez en el programa CPFR
- Introducción al Modelo CPFR
- Fundamentos de la colaboración de la cadena de suministros.
- Beneficios del CPFR para proveedores y retailers.

26 AGO Fundamentos del Abasto y Retail Moderno

- Fundamentos del abasto en Retail.
- Modelo logístico y cadena de suministros en el comercio moderno.
- Roles del proveedor y el retailer en la cadena de valor.
- Tendencias del retail moderno

9 SEPT Herramientas Digitales de Gestión Comercial en Retail

- Plataformas de intercambio de información entre proveedores y retailers.
- Portales de proveedores: acceso, funcionalidades y reportes.
- EDI y sincronización electrónica de datos comerciales.
- Herramientas digitales de análisis en punto de venta.

23 SEPT Generación de Reportes y Análisis de Datos

- Uso de plataformas de reporte comercial en retail.
- Configuración de parámetros clave de análisis.
- Gestión y descarga de reportes de ventas e inventario.
- Interpretación de datos para la toma de decisiones.

7 OCT Análisis de Indicadores Clave (KPIs)

- Fill Rate: definición, cálculo e impacto.
- Días de inventario y rotación de producto.
- Crecimiento en ventas y participación de mercado.
- Instock / Disponibilidad en anaquel.

21 OCT Casos prácticos y simulaciones

- Caso práctico: Reporte semanal de ventas en retail.
- Diagnóstico de indicadores principales en punto de venta.
- Análisis de indicadores por categoría y SKU.
- Elaboración de propuesta de mejora con plan de acción.

4 NOV Presentación de herramientas tecnológicas para análisis de datos

- Data transaccional y cómo aprovechar las fuentes de datos existentes
- La data como base de la analítica descriptiva, Smart OSA y analítica predictiva
- La inteligencia artificial y la herramienta GS1

11 NOV Evaluación final y retroalimentación

- Examen teórico y práctico del programa CPFR.
- Retroalimentación individual y grupal.
- Plan de acción para la implementación en la empresa.
- Próximos pasos hacia la certificación CPFR Nivel 1.



Inversión por los 8 módulos

\$900 IVA Incluido

Duración de cada módulo: 2 horas.

16 horas efectivas de capacitación.



Incluye:

- Certificado de aprobación del diplomado CPFR
- Coffee Break
- 2 horas de parqueo dentro de las oficinas de GS1 Guatemala

